

LA EMPRESA

El predominio, el liderazgo...



> EL PREDOMINIO DE UN FABRICANTE

Desde sus comienzos en 1988, la sociedad **SORHEA** se ha comprometido en los infrarrojos activos, que presentaban, a su entender, un fuerte potencial de mercado, habida cuenta de las ventajas de esta tecnología para la protección perimetral de determinados lugares: facilidad de implantación, modularidad, fiabilidad y costes.

Grandes esfuerzos en materia de investigación y desarrollo permitieron lanzar en 1990 la primera versión de columnas multiplexadas **MAXIRIS**. Cada año, la empresa dedica el 10% de su volumen de negocios a la mejora de los productos y a la innovación, tales como la columna de infrarrojos **MAXIRIS 2000**. El conjunto de los procesos de la empresa se encuentra bajo control de calidad ISO 9001, versión 2000, con una orientación muy marcada hacia la satisfacción total del cliente. Así es como el servicio postventa de **SORHEA** hace todo lo posible para ayudar al instalador o al usuario en caso de necesidad.



> PRODUCTOS DE ALTA TECNOLOGÍA

La detección perimetral requiere unos productos robustos y de alta fiabilidad, capaces de funcionar en el exterior en condiciones atmosféricas. Adversas los sistemas se estudian con mucha profesionalidad, de acuerdo con la configuración de las zonas a proteger, a la explotación preventiva y al presupuesto del cliente.

Especializada al 100%, la empresa brinda a los instaladores unos productos totalmente precableados y personalizados para cada sitio específico.

SORHEA ha creado, además, desde 1995, una gama completa de pequeñas barreras de infrarrojos de elevadas prestaciones, que permiten adecuar el nivel de seguridad perseguido al presupuesto del cliente.



UN DISEÑO PARA UNA UTILIZACIÓN EXTREMA

UNA FABRICACIÓN BAJO CONTROL DE CALIDAD



SORHEA, a nivel nacional e internacional

> SORHEA, LÍDER EN FRANCIA Y EN FUERTE CRECIMIENTO EN EXPORTACIÓN

La sociedad **SORHEA** se ha impuesto como el mejor socio de los prescriptores e instaladores franceses de vigilancia perimetral mediante barreras de infrarrojos. Con el respaldo de su know-how, la empresa está creciendo en materia de exportación, lo que ya supone el 20% de su volumen de negocios, y registra un rápido crecimiento.



> LAS RECETAS DEL ÉXITO

- Suministro a los instaladores de productos totalmente precableados y personalizados para cada sitio concreto.
- Suministro de una gama completa de pequeñas barreras de infrarrojos económicas para todo tipo de presupuestos.
- Suministro de todos los accesorios que permitan facilitar el trabajo de los instaladores durante la instalación de los productos.
- Gran trabajo de prescripción a nivel de usuarios y estudios de ingeniería.
- Servicio de atención personalizada en los estudios de los clientes de **SORHEA**
- Asistencia postventa al servicio de los instaladores y, en su caso, de los usuarios.

> LAS REFERENCIAS DE SORHEA

- Las barreras de infrarrojos de **SORHEA** están presentes en la mayor parte de las grandes empresas francesas nacionales: EDF (Centrales Nucleares), Armada Francesa, CEA, SNCF, RATP, Ministerios del Interior, de Justicia y de Asuntos Exteriores.
- Numerosas aplicaciones en las grandes empresas privadas de los sectores del automóvil, la aviación, la industria farmacéutica y química, del lujo y de la logística.
- Son cada vez más numerosas las realizaciones para la vigilancia de concesionarios de automóviles, fábricas y residencias particulares.



UN SERVICIO POST-VENTA EFICAZ



UN EQUIPO DISPUESTO A ESCUCHARLE



UNOS PRODUCTOS ESTÁNDAR O A MEDIDA